

未来の経営を見据えて

開かれた 会社への 道

WEBセミナー

12/17 Tue.
13:30-15:00

10年先、20年先にも事業を継続していくために必要なことは何でしょうか。それは、ステークホルダーとの対話を重視し、社会的役割も全うする“開かれた会社”になることです。本セミナーでは、開かれた会社の定義、具体策、成功事例を企業・投資家・市場の視点から解説。実践的なアプローチと自社に適した手法を見出すヒントをご提供します。

大金雄一郎氏



タナベコンサルティング

水谷久和氏



名古屋中小企業投資育成
取締役

伊藤和仁氏



名古屋証券取引所
執行役員

アンケートご回答特典：講演資料



お申込み ※右の二次元コードからもお申込みいただけます。

<https://www.obc.co.jp/241217>

講演

TCG TANABE
CONSULTING

投資育成
Central Japan

名古屋中小企業投資育成株式会社

NAGOYA
STOCK EXCHANGE

名古屋証券取引所

お申込み ※右の二次元コードからもお申込みいただけます。

<https://www.obc.co.jp/241217>



“開かれた会社”とは何か？ ～開かれた会社になるための 実践と成功事例～

- 「開かれた会社」とは何か。
 - 松下幸之助に倣う「企業は社会の公器」を、いま改めて考える
 - 企業が求められる社会的役割とニーズの高まり
- 「開かれた会社」になるということ
 - ステークホルダーとの対話、透明性の確保、社会的責任の追及 など
 - 果たすべき役割と責任の増加
- 「開かれた会社」に求められる2つの価値とアプローチ法
 - 財務戦略に関連する「経済価値」と社会的ニーズに応える非財務戦略を含めた「社会価値」
 - 社会価値に応えるコーポレートコミュニケーションの重要性と具体策
- 開かれた会社への取り組み成功事例
 - インフラ設備製造業：経営幹部だけでなく社員も巻き込み中期経営計画を作成し、株主コミュニケーションを実施。取り組み開始時から営業利益率10%超を継続達成。
 - 家電製造業：従業員教育や従業員満足度向上への取り組み、および社会貢献活動を積極的に開示。企業イメージの向上が経常利益向上にも影響。

大金 雄一郎氏

株式会社タナベコンサルティング
中部本部 マーケティング&マネジメントDX チーフコンサルタント

財務部にて管理会計から内部統制まで幅広く経理・財務関連の業務に従事。タナベコンサルティングの東京証券取引所への上場の際には、上場プロジェクトメンバーとして上場審査対応を経験する。現在はその実務経験を生かし、クライアント企業の管理会計システム導入を中心とした、ERPパッケージの導入支援から、資金繰り改善などマネジメントDX領域の実務における業務改善を中心に手掛ける。



外部株主と企業の視点から考える “開かれた会社”

- 外部株主が入ることのメリットとデメリット
- 自社の事業戦略に沿った外部株主の活用
- 外部株主と企業との目指すべき関係性
- 国の政策実施機関として60年来、出資および育成サポートをしてきた投資育成による投資活用事例

水谷 久和氏

名古屋中小企業投資育成株式会社
取締役・中小企業診断士

1991年 東海銀行（現三菱UFJ銀行）入行。本店営業部はじめ国内営業拠点と海外駐在員事務所にて、法人営業を担当。
2005年から名古屋中小企業投資育成株式会社にて中堅・中小企業への出資及び成長・経営承継サポートに従事。業務部長を経て、2024年6月現職



“開かれた会社”の究極形、 それは“上場”

- 上場とは、企業の透明性・信頼性が高く、開かれた会社の究極形
- 名証が求める上場要件と要件への誤解（例：オーナーは一度に多くの株式を手放さなければならない、など）
- 名古屋中小企業投資育成を外部株主として招いた後に上場した事例（株式会社ミダックホールディングスなど）

伊藤 和仁氏

株式会社名古屋証券取引所
執行役員

1990年に名古屋証券取引所に入社。2002年市場営業グループ長、2010年営業推進グループ長、2022年上場推進・企業サポートグループ長、2023年より執行役員。営業推進グループ長に就任した2010年以降、名証に新規上場した企業は累計80社を超える。



Q&A

当日ご質問を承っております。ぜひお気軽にご質問ください

【Webセミナー】未来の経営を見据えて、開かれた会社への道

日時	2024年12月17日（火） 13:30～15:00（開演15分前からアクセス可） ※Zoomで配信いたします。
対象	10年、20年先の未来を見据えた経営を考える企業の経営者、経営層の方 等
定員	500名
共催	株式会社タナベコンサルティング／名古屋中小企業投資育成株式会社／株式会社名古屋証券取引所 ／宝印刷株式会社／株式会社東京海上日動パートナーズTOKIO／株式会社オービックビジネスコンサルタント
お問い合わせ	株式会社オービックビジネスコンサルタント 企業成長支援室 坂本・山口 mail: obc-as@obc.co.jp

※ 講師・共催企業と同業の方、個人の方はお申込みをお断りする場合がございます。
※ 講師・講演内容は予告なく変更になる場合がございます。